

# มีสินค้าหัตถกรรมอยู่แล้ว

อยากพัฒนาไปสู่การส่งออก

**NOHMEX**  
ช่วยอะไรได้บ้าง

ถ้าพูดถึงงานหัตถกรรมในประเทศไทยภาคเหนือของประเทศไทยนับว่าเป็นแหล่งผลิตที่ใหญ่ที่สุดในประเทศ จากสภาพภูมิอากาศ และผู้คนที่มีจิตใจงดงาม บวกกับความสามารถที่ถ่ายทอดจากรุ่นสู่รุ่น เป็นปัจจัยหลัก และเป็นแรงส่งให้สินค้าหัตถกรรมของภาคเหนือโดยเฉพาะจังหวัดเชียงใหม่เป็นที่สนใจของผู้ซื้อทั่วโลก จากการค้าขายในท้องถิ่น พัฒนาไปเป็นระดับประเทศ และต่างประเทศในที่สุด

สมาคมผู้ผลิตและผู้ส่งออกสินค้าหัตถกรรมภาคเหนือ หรือ Northern Handicrafts Manufactures and Exporters Association (NOHMEX) มีบทบาทอย่างมากในการสนับสนุนผู้ประกอบการด้านงานหัตถกรรม ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ บรรจุภัณฑ์ ด้านการตลาดทั้งในและต่างประเทศ ฯลฯ ในปัจจุบันเราได้สร้างภาพลักษณ์ของงานหัตถกรรมสู่สากลภายใต้ การนำเสนอสินค้าในลักษณะที่ทันสมัยผสมผสานไปกับศิลปวัฒนธรรมท้องถิ่น โดยนำเสนอภาพลักษณ์ไปในงานแสดงสินค้าต่างประเทศ ภาคใต้ Concept Lanna Life Style บ้าง Lanna Pavilion และ Nohmex Pavilion บ้าง จนเป็นที่รู้จักในปัจจุบัน



หากท่านเป็นผู้หนึ่งที่ทำกิจการด้านงานหัตถกรรมอยู่ และต้องการพัฒนาสินค้าหรือขยายตลาดสินค้าของท่านไปสู่การส่งออกต่างประเทศ สมาคมผู้ผลิตและผู้ส่งออกสินค้าหัตถกรรมภาคเหนือ พร้อมทั้งเป็นพี่เลี้ยง ให้ข้อมูลข่าวสารทั้งด้านการตลาด แหล่งเงินทุน โปรแกรมงานแสดงสินค้าต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ข้อมูลวิชาการ ฯลฯ เพื่อสนับสนุนธุรกิจของท่าน เรียบเรียง สมาชิกเป็นสมาชิกสมาคม ฯ ได้ที่สำนักงานของสมาคม อาคารช้างคลานเรซซิเดนซ์ โทร. **081-5300953** ในอัตราค่าสมาชิกเพียง 1800 ต่อปี ท่านจะได้สิทธิประโยชน์ต่างๆ มากมายตลอดระยะเวลาที่ท่านเป็นสมาชิก สนใจเยี่ยมชม Website ของสมาคมได้ที่ [www.nohmex.com](http://www.nohmex.com)

190/4 อาคารช้างคลานเรซซิเดนซ์ ต.ช้างคลาน อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50100  
Tel.053-818488 Fax.053279202 Mobile.081-5300953  
e-mail: [nohmex@gmail.com](mailto:nohmex@gmail.com) [www.nohmex.com](http://www.nohmex.com)

NOHMEX

# ใครจะเป็นสมาชิก NOHMEX เป็นแล้วได้อะไร?



## ใครที่ควรเป็นสมาชิก NOHMEX?

ผู้ที่ทำกิจการเกี่ยวกับ สินค้าหัตถกรรมทุกประเภท ทั้ง ผู้ผลิต ผู้ค้า ผู้ส่งออก ผู้ประกอบการธุรกิจ  
เกี่ยวเนื่อง ตลอดจนผู้รัก และผู้สนใจงานด้านหัตถกรรม

## สมาชิก NOHMEX ได้อะไร?

การทำธุรกิจในปัจจุบันเป็นเรื่องที่ยากยิ่ง โดยเฉพาะการส่งออกซึ่งการบริหารประเทศในสมัยใหม่นั้นภาค  
รัฐได้ให้ความสำคัญแก่ภาคเอกชนอย่างมากในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจของประเทศ ภาคเอกชนในที่นี้ คือภาค เอกชน  
ที่มีการรวมตัวที่เข้มแข็งและมีบทบาทสูงในการดำเนินกิจกรรมต่างๆที่ผ่านมา และเป็นที่ยอมรับทั้งภาครัฐและภาคเอก  
ชน

ดังนั้นการรวมตัวเป็นสมาคมฯจึงมีความสำคัญ เพื่อให้เกิดอำนาจการต่อรอง ยื่นข้อเรียกร้องข้อเสนอนแ  
กับภาครัฐ เพื่อสนองความต้องการของกลุ่ม และร่วมกันพัฒนาธุรกิจของกลุ่ม ขยายตลาด เพิ่มช่องทางการจัด  
จำหน่าย ร่วมกันพัฒนาสินค้าให้เป็นที่ต้องการของตลาดแนวโน้มของสินค้าที่ตลาดจะตอบรับในปีถัดไป ช่วยเหลือ  
กันเมื่อมีปัญหา ในเรื่องกฎ ระเบียบ ข้อบังคับ ข้อกีดกันทางการค้า ตลอดจนช่วยเจรจาจับข้อพิพาทต่างๆ  
ระหว่างสมาชิกด้วยกัน หรือระหว่างสมาชิกกับบุคคล หรือ องค์กรภายนอกสมาคมฯ

## กิจกรรมที่เป็นรูปธรรมที่สมาชิกจะได้รับคือ

1. ได้รับข่าวสารต่างๆ เกี่ยวกับการค้า การส่งออก กฎ ระเบียบต่างๆ หรือข่าวสารอื่นๆที่เกี่ยวข้อง
2. ได้รับการอบรม สัมมนา ต่างๆ (ทั้งมี และไม่มีค่าใช้จ่าย)
3. ได้รับส่วนลด 20% ค่าพื้นที่ในงาน BIG&BIH งานของขวัญและของแต่งบ้านในเดือนเมษายน และตุลาคม  
ซึ่งเป็นงานแสดงสินค้าในหมวดของขวัญและของแต่งบ้านที่ใหญ่ที่สุดในโลกในภูมิภาคอาเซียน  
ซึ่งสมาคมฯได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนรับสมัครผู้เข้าร่วมงานในส่วนภาคเหนือ จึงนำส่วนลดมาให้ทำนิลพิเศษแก่สมาชิกฯ
4. ได้เข้าร่วมนำสินค้าจัดจำหน่ายใน NOHMEX SHOP(นอแมค ช็อป)ที่ถนนท่าแพ ร้านทิอาส
5. เข้าร่วมนำสินค้าจัดจำหน่ายที่ ห้างวังกลาง จังหวัดภูเก็ต
6. เข้าร่วมงานแสดงสินค้าในประเทศ (ทั้งมี และไม่มีค่าใช้จ่าย)เช่นงานเมดอินไทยแลนด์ งานเทศกาลของขวัญ เป็นต้น
7. ร่วมงานแสดงสินค้าในต่างประเทศ (ทั้งมี และไม่มีค่าใช้จ่าย)เช่น,งานแสดงสินค้าอาเซียนใต้  
ซึ่งเป็นงานของขวัญที่ใหญ่ที่สุดในโลก จัดขึ้นที่เยอรมันงานแสดงสินค้า อ่องกงGift & Premium Fair  
ซึ่งเป็นงานของขวัญที่ใหญ่อันดับ 2 ของโลก จัดขึ้นที่ฮ่องกง งานแสดงสินค้าเมกาโซว์  
เป็นงานแสดงสินค้าที่ใหญ่อันดับต้นๆของโลกเช่นกัน จัดขึ้นที่ฮ่องกง เป็นต้น
8. ร่วมเจรจาการค้ากับนักธุรกิจ ผู้ซื้อ ทั้ง ในและต่างประเทศ เช่น เซเวนอีเลเวน, คาร์ฟูล, โลตัส เป็นต้น
9. ร่วมการพัฒนาสินค้า ให้ตรงความต้องการของตลาด เพิ่มมูลค่าสินค้า ผลิตสินค้าให้ทันสมัย
10. ร่วมการพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ ให้สามารถ แข่งขันในเวทีโลกได้ดี
11. พบปะ สังสรรค์ พุดคุย กับกลุ่มผู้ประกอบการ ที่มีประสบการณ์
12. ร่วมกิจกรรมสนทนากาการต่างๆ ของสมาคมองค์กรพันธมิตรทั้งในและต่างประเทศ

☎ ติดต่อสมาคม NOHMEX

190/4 อาคารช้างคลานเรสซิเดนซ์ ต.ช้างคลาน อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50100 Tel.053-818488 Fax.053279202 Mobile.081-5300953  
e-mail:nohmex@gmail.com www.nohmex.com

# ใบสมัครสมาชิกสมาคม NOHMEX

วัตถุประสงค์หลักของสมาคมฯ มีดังนี้

1. ส่งเสริมการประกอบธุรกิจที่เกี่ยวกับการผลิต และ/หรือส่งออกสินค้าหัตถกรรมต่างๆ ของภาคเหนือ
2. สนับสนุนและช่วยเหลือสมาชิก แก้ไขปัญหาอุปสรรคต่างๆ รวมทั้งติดตามความเคลื่อนไหวทางการตลาดการค้าหัตถกรรมทั้งใน และภายนอกประเทศ เพื่อประโยชน์แก่การประกอบธุรกิจการค้า อุตสาหกรรม การเงิน และเศรษฐกิจ
3. แลกเปลี่ยนความรู้ความคิดเห็นซึ่งกันและกัน ในทางวิชาการ ข่าวสารการค้า ที่เกี่ยวกับการผลิตและส่งออกสินค้าหัตถกรรมของภาคเหนือ
4. ส่งเสริมคุณภาพของสินค้าหัตถกรรมของภาคเหนือ ในหมู่สมาชิก และปรับปรุงการผลิตและการค้าให้ดียิ่งขึ้น
5. ร่วมมือกับรัฐบาลในการส่งเสริมการผลิต และการส่งออกสินค้าหัตถกรรมของภาคเหนือให้อยู่ในมาตรฐานที่ดี สอดคล้องกับนโยบายของทางราชการ
6. ส่งเสริมการผลิต และการตลาดเพื่อให้มีปริมาณเพียงพอแก่ความต้องการทั้งภายในและภายนอกประเทศ
7. ประนีประนอมข้อพิพาทระหว่างสมาชิก หรือระหว่างสมาชิกกับบุคคลภายนอก
8. ให้ความอนุเคราะห์แก่สมาชิกในด้านสวัสดิการ เท่าที่ไม่เป็นการต้องห้ามตามมาตรา 22 แห่งพระราชบัญญัติสมาคมการค้า พ.ศ.2509

## สิทธิและผลประโยชน์จากการเป็นสมาชิก

- 1). ข่าวสารและข้อมูลต่างๆ เช่น การสัมมนาที่สมาคมฯ จัด และหน่วยงานต่างๆ ที่จัดร่วมกับสมาคมฯ
- 2). มีสิทธิเข้าร่วมงานแสดงสินค้าทั้งในและต่างประเทศ โดยสมาคมฯ จะผลักดันและสนับสนุนเท่าที่จะอำนวยได้
- 3). มีสิทธินำสินค้าเข้าร่วมโชว์และจำหน่ายในพื้นที่ ห้องโชว์แสดงสินค้า และพื้นที่ Outlet ของสมาคมฯ
- 4). มีสิทธินำเสนอความคิดเห็นหรือคำแนะนำต่อสมาคมฯ หรือคณะกรรมการ ในอันที่จะเป็นประโยชน์แก่สมาชิกและสมาคมฯ
- 5). มีสิทธิเข้าร่วมประชุมอภิปรายแสดงความคิดเห็นซักถามกรรมการ และเสนอข้อคิดในการประชุมใหญ่สมาชิก
- 6). สมาชิกสามัญเท่านั้น มีสิทธิในการออกเสียงลงคะแนนในที่ประชุมใหญ่ และมีสิทธิได้รับเลือกตั้งเป็นกรรมการบริหารสมาคมฯ

## ประเภทและคุณสมบัติของสมาชิก

### 1. ประเภทสามัญรายปี

คือนิติบุคคล ที่ประกอบวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการผลิตและ/หรือ การส่งออกสินค้าหัตถกรรม มีเอกสารจดทะเบียนเป็นบริษัทจำกัด/ห้างหุ้นส่วนจำกัด/คณะบุคคล หรือทะเบียนร้านค้าและมีกิจการอยู่ในเขตจังหวัดภาคเหนือตอนบน และไม่มีประวัติเสียหายทางการค้า อัตราค่าสมัคร สมาชิกสามัญรายปี ต้องชำระค่าลงทะเบียนสมาชิก 500 บาท และค่าบำรุงสมาคมเป็นรายปีฯ ละ 1,800 บาท

### 2. ประเภทสามัญตลอดชีพ

คือนิติบุคคลที่ประกอบวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการผลิตและ/หรือการส่งออกสินค้าหัตถกรรมมีเอกสารจดทะเบียนเป็นบริษัทจำกัด/ห้างหุ้นส่วนจำกัด/คณะบุคคล หรือตอนบน และไม่มีประวัติเสียหายทางการค้า อัตราค่าสมัคร สมาชิกสามัญตลอดชีพ ต้องชำระค่าลงทะเบียนสมาชิก 500 บาทและค่าบำรุงสมาคมครั้งเดียว 15,000 บาท

### 3. ประเภทวิสามัญรายปี

คือนิติบุคคล บุคคลธรรมดา/กลุ่มที่ประกอบวิสาหกิจที่เกี่ยวกับการผลิต และ/หรือ การส่งออกสินค้าหัตถกรรม แต่ไม่มีกิจการอยู่ในเขตจังหวัดภาคเหนือตอนบนบุคคลธรรมดาหรือกลุ่มที่เริ่มประกอบธุรกิจด้านการผลิตและ/หรือการส่งออกสินค้าหัตถกรรมและไม่มีประวัติเสียหายทางการค้า อัตราค่าสมัคร สมาชิกวิสามัญรายปี ต้องชำระค่าลงทะเบียนสมาชิก 500 บาท และค่าบำรุงสมาคมเป็นรายปีฯ ละ 2,500 บาท

ชื่อสถานประกอบการ.....  
(ภาษาอังกฤษ).....  
ชื่อบุคคลที่สมัคร.....  
(ภาษาอังกฤษ).....  
ตำแหน่งงาน.....  
สำนักงานตั้งอยู่เลขที่.....หมู่.....ถนน.....  
ตำบล.....อำเภอ.....  
จังหวัด.....รหัสไปรษณีย์.....  
โทรศัพท์.....โทรสาร.....  
e-mail address.....  
www : .....  
ประเภทของผลิตภัณฑ์.....  
(ภาษาอังกฤษ).....

### สถานะของผู้ประกอบการ

ผู้ผลิต (Manufacturer)

ผู้ส่งออก (Exporter)

อื่นๆ (ระบุ).....

### ประเภทของสมาชิกที่สมัคร

สมาชิกสามัญตลอดชีพ

สมาชิกสามัญรายปี

สมาชิกวิสามัญ (เป็นสมาชิกรายปี)

### เอกสารประกอบการสมัคร

1. สำเนาบัตรประชาชน/สำเนาทะเบียนบ้าน
2. สำเนาใบรับรองการจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล
3. บัตรผู้ส่งออก (ออกโดยกรมศุลกากร) (ถ้ามี)
4. รูปถ่ายผู้สมัคร
5. รูปถ่ายสินค้า/โบรชัวร์/แคตตาล็อกสินค้า

☞ ติดต่อสมาคม NOHMEX

190/4 อาคารช้างคลานเรสซิเดนท์ ต.ช้างคลาน อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50100 Tel.053-818488 Fax.053279202 Mobile.081-5300953  
e-mail:nohmex@gmail.com www.nohmex.com